



 **senetics**
Dr. Wolfgang Sening

In Kooperation mit:

 **BVMW**
Bundesverband
mittelständische Wirtschaft
Unternehmervverband Deutschlands e.V.


MEDICAL VALLEY
Europäische Metropolregion Nürnberg

 **ofraCar*** Der Motor für
Ihr Unternehmen
Automobilnetzwerk e.V.



Produktions-Chancen in *der Medizintechnik*

Weiterbildung

Der Weg in die Wachstumsbranche Medizintechnik

Crashkurs – 2 Tage –

Alle Fakten

„Der Weg in die Wachstumsbranche Medizintechnik“

Bedingt durch die immer noch anhaltende Wirtschaftskrise versuchen viele Firmen ihr Portfolio in andere Branchen zu übertragen. Die Diversifizierung auf mehrere Branchen ist eine sehr erfolgversprechende Möglichkeit in Krisenzeiten den Firmenerfolg zu sichern.

Die Medizintechnik steht beim Thema Diversifizierung oftmals im Vordergrund, gilt sie in Fachkreisen als „die“ Wachstumsbranche des 21. Jahrhunderts. Ausgangspunkt und Treiber ist ein globaler Paradigmenwechsel hin zur optimierten gesundheitlichen Versorgung der Bevölkerung mit den damit verbundenen innovationsinduzierten Investitionen.

Die Medizinbranchen bieten sowohl für Zulieferer als auch für Entwicklungspartner gute Möglichkeiten der Diversifizierung, jedoch unterscheiden sich Branchenstruktur, Unternehmenskultur und Anforderungen der Kunden in der Medizintechnik deutlich von anderen Branchen. Für Unternehmen die bisher hauptsächlich Erfahrung mit der Automotive-Branche hatten, sind zunächst die gravierenden Unterschiede in der Zuliefer-Struktur der Medizintechnik bemerkenswert.

Entscheidend für den erfolgreichen Marktzugang in die Medizin ist die Beschaffung branchenspezifischer Wirtschaftsinformationen, die Etablierung persönlicher Kontakte in der MedTech-Community und zu den Entscheidungsträgern der OEMs. Ebenso ist eine genaue Kenntnis der spezifischen Anforderungen und Aspekte der identifizierten Zielkunden notwendig. Wir haben die Erfahrung gemacht, dass medizinisches und biologisches Wissen in vielen Bereichen essentiell für einen Einstieg ist und eine Kommunikation „auf Augenhöhe“ erst ermöglicht. Regularien, Lizenzen, Zulassungen und das Medizinproduktegesetz sind ebenso wichtige Begleitbegriffe in den Medizin-Branchen. Voraussetzung für die Möglichkeit Medizin-OEMs zu beliefern ist die Erfüllung von einschlägigen Regularien und Normen (z.B. Medizinproduktegesetz, ISO 13485, ISO 14971).

In dem 2-tägigen Crashkurs geben wir einen Überblick über die Branchen-Internas und „essentials“ für Aufbau und Ausbau der Geschäftstätigkeit in der Medizintechnik.

Sie erfahren intensive Einblicke und Entscheidungshilfen.

Die Kurse finden in Erlangen und München statt.

Bitte reservieren Sie frühzeitig, die Anzahl der Teilnehmer ist limitiert.

Gerne stehen wir für Rückfragen zur Verfügung:

Tel.: 0981-9777980 info@senetics.de

Crashkurs – 2 Tage –

Alle Fakten

Crashkurs - Inhalte

- **Grundlagen für Aufbau und Ausbau der Geschäftstätigkeit in der Wachstumsbranche Medizintechnik**
- **Zielorientierte Argumentation und Kommunikation in der Medizintechnik**
- **Chancen für Einwegartikel in der Medizintechnik**
- **Produktion im Wachstumsfeld Prothetik und Implantate**
- **Welche Regularien gilt es zu beachten**
- **Risikomanagement und Normgerechte Produktion**
- **Neuentwicklungen, Innovationsmanagement, Fördermittel**
- **Zulieferer und Systemlieferant in der Medizintechnik**
- **Marketing und Vertrieb in die Medizintechnik**
- **Kundenakquise und Kundenpflege**

Crashkurs – 2 Tage –
Alle Fakten



Anmeldeformular Fax: 09131-9 201 202 E-Mail: info@senetics.de

Ort	Datum	Beginn	Ende	Titel	KursNr.	Anmeldung
ER	05.08.2010	09:00	13:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Der Medizinmarkt, Kundensuche und Aufbau der Geschäftstätigkeit in der Medizintechnik	Erlangen C I	
ER		14:00	17:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Innovation, Technologie und Produkte in der Medizintechnik		
ER	↓	09:00	13:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Normen, Regularien und Fördermittel in der Medizintechnik		
ER		14:00	16:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Marketing, Vertrieb und Kundenakquise in der Medizintechnik		
ER	06.08.2010	09:00	13:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Der Medizinmarkt, Kundensuche und Aufbau der Geschäftstätigkeit in der Medizintechnik		
ER		14:00	17:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Innovation, Technologie und Produkte in der Medizintechnik		
ER	↓	09:00	13:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Normen, Regularien und Fördermittel in der Medizintechnik	Erlangen CII	
ER		14:00	16:00	Crashkurs Erlangen 2 Tage - Marketing, Vertrieb und Kundenakquise in der Medizintechnik		

Haben Sie Interesse an einem Crashkurs in München? ...oder in _____? Bitte ankreuzen

Sie interessieren sich für eine individuelle In-House-Schulung? ... gerne senden wir Ihnen ein Angebot!

 Name, Vorname

 Funktion

 Firma

 Straße

 PLZ, Ort

 Telefon

 E-Mail




Kursort: Erlangen , andere Kursorte auf Anfrage (genaue Tagungsadresse wird bei Anmeldung kommuniziert)
In-House-Schulungen führen wir gerne auf Anfrage durch

Kurszeit: siehe Kursliste

Anmeldung: Bitte per Post, Fax oder per E-Mail mit Formular

Anmeldeschluss: Jeweils spätestens 5 Werktage vor Einzelkursbeginn (limitierte Teilnehmerzahl)

Die Teilnahmegebühr: € 1.500,- für 2 Tage Crashkurs
 inklusive Informationsmaterialien, Kaffee und Imbiss mit Erfrischungsgetränken

Ermäßigung:   
 Ermäßigung von 10% : Mitglieder des BVMW
 Partner des Medical Valley
 Mitglieder von OfraCar

Anmeldebedingungen:

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung mit näheren Hinweisen zu Veranstaltungsort und Ablauf, sowie die Rechnung. Die Stornierung Ihrer Anmeldung ist bis zu 10 Werktage vor Einzelkursbeginn möglich. Danach bzw. bei Nichterscheinen des Teilnehmers ist die gesamte Gebühr zu entrichten. Eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers ist nach Absprache möglich. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt und richtet sich nach dem Eingang der Anmeldungen. senetics behält sich vor, Programmänderungen vorzunehmen und ist berechtigt, eine Veranstaltung aus wirtschaftlichen oder organisatorischen Gründen abzusagen. Bereits geleistete Teilnahmegebühren werden dann erstattet. Es besteht kein Anspruch des Teilnehmers auf Ersatz von eventuell anfallenden Stornierungs- oder Umbuchungsgebühren für vom Teilnehmer gebuchte Transport- oder Übernachtungsmöglichkeiten.

Veranstalter:

senetics Dr. Wolfgang Sening, Am Hirtenfeld 40, 91522 Ansbach

Gerne stehen wir für Rückfragen zur Verfügung: Tel.: 0981-9777980 info@senetics.de